

# Soluciones inteligentes en implantes que superan las expectativas en salud ósea, longevidad y estética

**Existen tres factores fundamentales para definir el éxito del tratamiento implantológico: la experiencia clínica de los profesionales de la odontología, los productos de alta calidad que se utilizan en el proceso y los flujos de trabajo completos y sin interrupciones, que inteligentemente integran los dos primeros factores para alcanzar resultados saludables y estéticamente satisfactorios a largo plazo. Gene Dorff, Group Vice President Implants Product Group de Dentsply Sirona, explica las consideraciones de este concepto.**

*¿PrimeTaper presenta un concepto innovador asociado al tratamiento de implantes dentales. ¿Cuál es la importancia de este mercado para Dentsply Sirona?*

Las necesidades de nuestros clientes y sus pacientes constituyen el motor fundamental. Afortunadamente las personas viven más, son más conscientes de su salud bucodental y quieren una sonrisa saludable... de por vida. Esto se puede lograr de muchas maneras, entre otras, la buena higiene oral, el enderezamiento de los dientes con ortodoncia y sustitución estética para restaurar la pérdida o daño de los dientes naturales sanos. Los dentistas durante años han resuelto este último problema mediante el uso de implantes. Como resultado, los implantes y las restauraciones complejas se encuentran entre las áreas que más han crecido en odontología.

Estos complejos procedimientos se pueden llevar a cabo de manera más sencilla, segura y eficiente con el uso de la tecnología digital. Nuestra compañía ha reconocido ese potencial muy tempranamente. La cuestión "digital" es nuestra competencia clave. Los odontólogos han confiado en la calidad y seguridad de nuestros productos y tecnologías digitales durante años. Ya son más de 20 millones los pacientes que se han beneficiado con los DS Implants. Nuestra gran trayectoria nos brinda la seguridad de saber que podemos continuar avanzando en la odontología de implantes, con excelentes productos, flujos de trabajo de vanguardia y, naturalmente, con formación y capacitación continua.

*¿Qué tendencias observa en la implantología dental?*

Los odontólogos que quieren ofrecer a sus pacientes implantes, puentes y prótesis se enfrentan a varios desafíos, entre ellos, la vida de las personas sustancialmente más larga y la estética de las restauraciones, procedimientos terapéuticos simples y seguros, y la eficiencia.

## Contacto de prensa

Guenther Schmidhuber  
Director Corporate Communications  
Sirona Straße 1  
5071 Wals bei Salzburg, Austria  
T +43 (0) 662 2450-566  
F +43 (0) 662 2450-540  
[guenther.schmidhuber@dentsplysirona.com](mailto:guenther.schmidhuber@dentsplysirona.com)  
[dentsplysirona.com](http://dentsplysirona.com)

Tina Asbach  
Edelman GmbH  
Schöneberger Str. 15  
D-10963 Berlin, Germany  
T +49 (0) 30 2218290-70  
[dentsplysirona@edelman.com](mailto:dentsplysirona@edelman.com)  
[www.edelman.com](http://www.edelman.com)

Marion Par-Weixlberger  
Vice President Public Relations &  
Corporate Communications  
Sirona Straße 1  
5071 Wals bei Salzburg, Austria  
T +43 (0) 662 2450-588  
F +43 (0) 662 2450-540  
[marion.par-weixlberger@dentsplysirona.com](mailto:marion.par-weixlberger@dentsplysirona.com)

### Sobre Dentsply Sirona

Dentsply Sirona es el mayor fabricante del mundo de productos dentales y tecnologías para profesionales, con una trayectoria de más de un siglo en innovación y servicio a la industria dental y a los pacientes a nivel mundial. Dentsply Sirona desarrolla, fabrica y comercializa una amplia gama de soluciones que abarcan productos dentales y de salud bucodental así como otros productos sanitarios consumibles bajo una sólida cartera de marcas de categoría mundial. Los productos de Dentsply Sirona ofrecen soluciones innovadoras, efectivas y de alta calidad para impulsar el cuidado del paciente y practicar una odontología de mejor calidad y más segura. La sede social de Dentsply Sirona está ubicada en Charlotte, North Carolina. Las acciones de la empresa cotizan en el NASDAQ de Estados Unidos con el símbolo XRAY.

Visite [www.dentsplysirona.com](http://www.dentsplysirona.com) para obtener información sobre Dentsply Sirona y sus productos.

En Dentsply Sirona, observamos el verdadero valor que brindan las tecnologías digitales, en especial en la planeación de los tratamientos, la fabricación de las restauraciones y la seguridad que le brinda a los odontólogos haciendo que los procesos sean más simples y precisos. Por ejemplo, las guías de cirugía y las restauraciones temporales se pueden producir de manera digital a partir de un archivo con antelación al tratamiento del paciente. Se trata al fin y al cabo de combinar los distintos pasos del procedimiento de la implantología de forma tal que resulte beneficioso para todos los involucrados, incluyendo al técnico dental. Es a lo que nosotros llamamos "atar cabos". No solo se trata de mejorar un solo producto sino de brindar flujos de trabajo inteligentes y lógicos que sean intuitivos, confiables, precisos, además de mejorar la previsibilidad de los resultados de los tratamientos.

*Dentsply Sirona ya es líder en el mercado de implantes con marcas conocidas. ¿Qué es exactamente lo que quieren cambiar?*

Ankylos, XiVE, Astra y Astra EV, así como MIS, son marcas fuertes, muy apreciadas por nuestros clientes. Aunque todas son marcas más o menos individuales que en nuestra empresa son independientes. Para presentar a nuestros clientes un amplio catálogo de soluciones para la industria del implante es importante unificar nuestro negocio de los implantes bajo la marca Dentsply Sirona y conectar todas las partes individuales que generan valor y confianza. Eso incluirá nuestro nuevo producto destacado, DS PrimeTaper, y nuestras ya características soluciones de flujos de trabajo comprobadas en implantología dental.

Nuestro objetivo es llegar a ser la primera "empresa de implantes nativa digitalmente" que ayude a simplificar los complejos procesos y flujos de trabajo de nuestros clientes mediante tecnología digital y procedimientos coordinados, de modo tal que sean una parte habitual de su trabajo diario. Tanto el odontólogo como el técnico dental podrán por lo tanto brindar a sus pacientes mejores resultados en salud bucal y estética.



## MATERIAL ILUSTRATIVO



*Abb. 1: Gene Dorff  
Group Vice President Implants Product Group de Dentsply Sirona*

